



Mit über 500.000 Versicherten gehört die mhplus Krankenkasse zu den großen gesetzlichen Krankenversicherungen in Deutschland. Über 1.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind mit starken Produkten, frischen Ideen und voller Elan für unsere Kunden da. So unterschiedlich wie unsere Versicherten sind auch deren Erwartungen an uns als Krankenkasse. Darum stellen wir uns auf jeden ganz persönlich ein. Das funktioniert nur, weil wir immer und jederzeit offen sind. **Offen fürs Leben.**

Können Sie sich mit dieser Philosophie identifizieren? Und möchten Sie sich in Zukunft genau so für unsere Versicherten einsetzen? Dann kommen Sie zur mhplus.

Für unseren Unternehmensbereich **Markt und Vertrieb** in der Vertriebsregion Bayern suchen wir standortübergreifend in den Regionen Franken, Niederbayern, Oberpfalz, Schwaben und Oberbayern zum nächstmöglichen Zeitpunkt befristet für 2 Jahre Sie als

**Gebietsleitung im Vertriebsaußendienst
in Vollzeit (40 Stunden) oder in Teilzeit (mindestens 30 Stunden)**

Kennziffer: 5000.4392

Ihre Aufgabe:

- + Gewinnung und Betreuung von Multiplikatoren bei Privat- und Firmenkunden sowie Vertriebspartnern
- + Eigenständige telefonische Akquisition von Neukunden/Fremdversicherte
- + Organisation und Durchführung von regionalen Vertriebsaktionen für Privat- und Firmenkunden sowie Vertriebspartner
- + Teilnahme an Messen und Veranstaltungen sowie Vor- und Nachbereitung
- + Begleitung von BGM/BGF Maßnahmen bei Firmenkunden
- + Umfassende Beratung zu den mhplus Leistungsangeboten, Tarifen und versicherungsrechtlichen Fragestellungen
- + Bedarfsorientiertes anbieten von Zusatzversicherungsprodukten unserer Kooperationspartner
- + Aufbau und Pflege von vertriebsrelevanten regionalen Kontakten und Partnernetzwerken
- + Nachhalten der Korrespondenz und Überwachung der offenen Aufträge

Ihr Profil:

- + Ausgebildete Sozialversicherungsfachangestellte (m/w/d) ggf. auch mit vergleichbarer Ausbildung und entsprechender fachlich fundierter Berufserfahrung
- + Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im GKV- oder Dienstleistungsumfeld
- + Gute Kenntnisse der Vertriebs- und Gesprächsmethodik sowie gute sozialversicherungsrechtliche Kenntnisse
- + Hohe Ergebnis- und Dienstleistungsorientierung sowie Eigeninitiative und Kommunikationsfähigkeit
- + Gute Kommunikationsfähigkeiten, vor allem in Bezug auf Lösungs- und Kundenorientierung
- + Fundierte Kenntnisse der Produkte und Leistungen im Wettbewerbsumfeld

Unser Plus:

- + Familienorientierung in Form von flexiblen Arbeitszeiten, Teilzeitmodellen, Eltern-Kind-Arbeitszimmer
- + Gesundheitsorientierung wie z. B. aktive Pausen, Fitnesskurse
- + Betriebliche Altersvorsorge, Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie vermögenswirksame Leistungen
- + Offene und partnerschaftliche Arbeitskultur sowie kurze Entscheidungswege
- + Herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit mit interessanten Bildungs- und Entwicklungschancen
- + Sicheres und motivierendes Arbeitsumfeld mit guten Produkten und Dienstleistungen
- + Übergesetzlicher Urlaub

Für uns als Krankenkasse sind die persönlichen Erfahrungen schwerbehinderter Menschen besonders wertvoll. Wir berücksichtigen daher schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber mit gleicher fachlicher Eignung bevorzugt.

Offen fürs Leben? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Bewerberportal unter <https://www.mhplus-krankenkasse.de/karriere/>.

Bitte beachten Sie, dass wir **ausschließlich** Bewerbungen, die uns über unser **Online-Bewerberportal** erreichen, in die Auswahl einbeziehen können.

Für fachliche Fragen steht Ihnen Herr Matthias Meurers, Kompetenzcenterleiter Vertrieb, unter 07141 9790-365 gerne zur Verfügung. Weitere Informationen finden Sie unter www.mhplus.de.