



Mit über 500.000 Versicherten gehört die mhplus Krankenkasse zu den großen gesetzlichen Krankenversicherungen in Deutschland. Über 1.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind mit starken Produkten, frischen Ideen und voller Elan für unsere Kunden da. So unterschiedlich wie unsere Versicherten sind auch deren Erwartungen an uns als Krankenkasse. Darum stellen wir uns auf jeden ganz persönlich ein. Das funktioniert nur, weil wir immer und jederzeit offen sind. **Offen fürs Leben.**

Können Sie sich mit dieser Philosophie identifizieren? Und möchten Sie sich in Zukunft genau so für unsere Versicherten einsetzen? Dann kommen Sie zur mhplus.

Zum Ausbau unseres **Unternehmensbereichs Markt und Vertrieb** suchen wir für die **Vertriebsregionen Nordrhein-Westfalen, Rheinland, Südwest Baden-Württemberg, Hessen und Bayern (Großraum München sowie Rosenheim)** mehrere

**Gebietsleitungen im Vertriebsaußendienst  
in Vollzeit (40 Stunden)**

Kennziffer: 5000.5859

**Ihre Aufgabe:**

- + Gewinnung und Betreuung von Multiplikatoren im Privat-, Firmen- und Vertriebspartnersegment
- + Aufbau und Pflege von vertriebsrelevanten Kontakten und vertriebsrelevanten regionalen Partnernetzwerken
- + Gewinnung von Neukunden (Fremdversicherte)
- + Organisation und Durchführung von Vertriebsaktionen für Privat-, Firmen-, und Vertriebspartner im regionalen Vertriebsgebiet
- + Umfassende Beratung zu den mhplus-Leistungsangeboten, Tarifen und versicherungsrechtlichen Fragestellungen
- + Bedarfsorientiertes Angebot von Zusatzversicherungsprodukten der Kooperationspartner

**Ihr Profil:**

- + Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation sowie mehrjährige Vertriebserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen, bevorzugt im Gesundheitswesen
- + Freude am persönlichen Kontakt zu unseren Kunden sowie sicheres, gewinnendes und verbindliches Auftreten
- + Eigeninitiativ, kommunikationsstark und motiviert
- + Organisiert mit hoher Ergebnis- und Dienstleistungsorientierung

**Unser Plus:**

- + Familienorientierung in Form von flexiblen Arbeitszeiten, Teilzeitmodellen, etc.
- + Gesundheitsorientierung wie z. B. aktive Pausen
- + Betriebliche Altersvorsorge, Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie vermögenswirksame Leistungen
- + Offene und partnerschaftliche Arbeitskultur sowie kurze Entscheidungswege
- + Herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit mit interessanten Bildungs- und Entwicklungschancen
- + Sicheres und motivierendes Arbeitsumfeld mit guten Produkten und Dienstleistungen
- + Übergesetzlicher Urlaub

Für uns als Krankenkasse sind die persönlichen Erfahrungen schwerbehinderter Menschen besonders wertvoll. Wir berücksichtigen daher schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber mit gleicher fachlicher Eignung bevorzugt.

**Offen fürs Leben?** Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Bewerberportal unter <https://www.mhplus-krankenkasse.de/karriere/>.

Bitte beachten Sie, dass wir **ausschließlich** Bewerbungen, die uns über unser **Online-Bewerberportal** erreichen, in die Auswahl einbeziehen können.

Für fachliche Fragen steht Ihnen Herr Thomas Frösel, Kompetenzcenterleiter Vertrieb, unter 0151 12114861 gerne zur Verfügung. Weitere Informationen finden Sie unter [www.mhplus.de](http://www.mhplus.de).